



南京来一口食品有限公司

地址：高淳经济开发区永花路 1 号
电话：025-57356188 传真：025-57356298

销管部【2019】0301 号

新开客户奖励方案

为了鼓励市场人员开发客户，进而不断完善公司产品的经销网络与销售渠道，
现对销售人员客户开发月度目标做以下规定：

一、有效客户定义

- A、首单回款发货（果冻）需达 2 万元；
- B、连续三个自然月，每月发货（果冻）达到 2 万元；
- C、首单必须全款发货，回单按 85%回款比例，欠款部分可由大区、省区、
业务主任担保。

二、业务开发客户奖励

- A、奖励金额：有效客户连续三个自然月内发货金额的 5%；（奖励金额上限：
4000 元）
- B、奖金分配：由大区、省区自行分配。

三、新开客户政策

- A、客户连续三个月发货，总销量 10 万以上（不含 10 万），给予 25%的市
场费用支持；
- B、客户连续三个月发货，总销量 10 万以下（含 10 万），给予不超过 18%



南京来一口食品有限公司

地址：高淳经济开发区永花路 1 号
电话：025-57356188 传真：025-57356298

的市场费用支持。

以上市场费用支持包含新开客户四个月内所有费用，第四个月后按照公司正常费用执行。

以上规定自签字之日起生效，最终解释权归南京来一口食品有限公司。

主题词：关于新开客户奖励方案的通知

批准：

审核：

拟定：销管部

抄送：董事办、总经办、行政管理中心、销售部

销管部

2019年3月1日印