

应聘职位: 浙江销售经理 (宁波)
应聘公司: 南京来一口食品有限公司
投递时间: 2022-06-21
更新时间: 2022-06-21

简历仅供招聘专用, 企业应尽保密义务, 禁止外传

简历与应聘职位匹配度: 64%

季成杉

ID:555945973



男 | 37岁 | 现居住 温州 | 11年工作经验

目前正在找工作

77431003@qq.com

15158419171

最近工作 (4年 5个月)

职位: 区域销售经理

公司: 重庆有友食品销售有限公司

行业: 快速消费品(食品、饮料、化妆品)

最高学历/学位

专业: 电子商务

学校: 浙江职业专修学院

学历/学位: 大专

求职意向

渠道/分销经理

温州

10000-15000元/月

全职 | 快速消费品(食品、饮料、化妆品)

区域销售经理

温州

10000-15000元/月

全职 | 快速消费品(食品、饮料、化妆品)

到岗时间: 1周内

自我评价: 注重团队建设, 熟悉温州市场

工作经验

2018/1-至今

重庆有友食品销售有限公司 (4年 5个月)

快速消费品(食品、饮料、化妆品) | 500-1000人 | 上市公司

销售部

区域销售经理

工作描述:

- (1) 负责区域: 浙南区域(温州、台州、金华、丽水、衢州);
- (2) 负责经销商的开发, 二批分销的布局, 渠道下沉;
- (3) 负责监督、引导经销商业务团队打造产品的终端陈列, 促销活动的执行;
- (4) 负责区域内产品的市场品牌推广、样板市场及样板门店的打造;
- (5) 负责区域任务的完成
- (6) 负责促销活动落实、执行;
- (7) 负责对所辖区域内重点经销商和重点终端网点的管控
- (8) 负责定期收集和反馈市场信息, 并提出合理化建议;
- (9) 负责对区域内客户的市场费用核实;
- (10) 负责公司安排的其他工作;

2015/6-2018/1

杭州超达食品有限公司 (2年 7个月)

快速消费品(食品、饮料、化妆品) | 150-500人 | 民营企业

销售部

区域销售经理

工作描述:

- (1) 负责区域内经销商的开发、服务与管控, 定期对重点客户进行拜访;
- (2) 负责区域经销商促销活动的执行;
- (3) 负责监督区域内通路和终端的价格体系稳定;
- (4) 负责区域经销商费用执行跟踪;

2011/5-2015/5

温州萨啦咪食品有限公司 (4年)

快速消费品(食品、饮料、化妆品) | 500-1000人 | 民营企业

销售部

销售经理

工作描述:

(1) 负责经销商每月销售业绩的达成, 公司促销政策的执行落地, 引导协助经销商布局市场, 陈列打造;

(2) 负责所辖经销商市场费用执行情况;

负责客户订货单的品项、数量, 分解到各个销售渠道;

(3) 制定合理的拜访路线, 做好网点开发, 网点拜访, 网点维护, 按公司要求做好终端陈列, 售后服务及紧急事件处理;

负责促销人员的培训, 促销场地选择, 协助促销活动的有效执行;

(4) 负责完成市场信息收集和分析并向上级汇报;

(5) 负责对公司的政策、制度、策略、促销活动落实、执行、实施;

(6) 负责定期收集、整理、填写各类报表,按时回复公司;

(7) 负责公司安排的其他工作;

教育经历

2004/9-2007/7

浙江职业专修学院

大专 | 电子商务

声明: 本简历仅供南京来一口食品有限公司招聘使用, 禁止用于其他任何用途。
一经发现我司有权采取一切必要措施, 包括但不限于暂停或终止服务。

操作时间: 2022年06月21日, 用户ID: 6334805