|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 窗体顶端

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |   | **单据编号:**FL0042201502246    **单据类型：**签呈(FL0042)   |
| **签呈**  |
| **申请部门:**1348-来一口公司/销售部/外部市场/于明晓   | **申请人：**于明晓                         **申请日期：**2016-01-04 |   |

 |
|   主       题 | 肥城泰山新合作采购客情费申请  |
|   详细说明 | 肥城泰山新合作为超市直营客户，合作多年一直销售良好，从今年7月份马大姐果冻（北京总部下达进场命令）进场对我司产品销售造成一定影响，现原采购陈衍超调岗去下面门店当店长挂职锻炼（据收到内部消息锻炼完毕回来可能升任采购总监时间未定），现由阴经理（南京糖酒会曾到公司参观）主抓厂家直营业务，目前备货及合作中出现阻力，不如前期顺畅。经与原采购陈衍超沟通为保证共同利益且适逢春节，决定拿出部分客情费用用于疏通关系，保证我司产品在该系统能运转顺畅经请示领导决定如下：建议支持客情费5000元。给新采购经理阴燕客情费3000元，相应主管李鹏1000元，张苓每人1000元。这个费用平分，公司提供2500元，原采购陈经理提供2500元（从他每箱多加的3元的提成中预提（文件号20120363），现客户账上有现金6万元，春节已沟通备货1185件\*3元=3555元），我司出现金2500元。由于初次操作阴燕为人比较小心谨慎性格多疑，近期多次要她的卡号均不给予提供，现决定以现金形式进行支付，请公司将5000元现金打入本人工资卡内或者主任翟立飞的工资卡内，然后见面给予阴燕及李鹏，张苓。敬请领导批示！  |
|   关  键  字 |  |
|   客        户  | 1220062-肥城泰山新合作（原泰山新合作商贸（泰安人民商厦））(2000-南京销售组织/240-华东/1200-山东区/1220-山东小组)  |
|   经办人  |  |   跟进部门或事项  | 财务部  |
|   签呈内容  | 肥城泰山新合作为超市直营客户，合作多年一直销售良好，从今年7月份马大姐果冻（北京总部下达进场命令）进场对我司产品销售造成一定影响，现原采购陈衍超调岗去下面门店当店长挂职锻炼（据收到内部消息锻炼完毕回来可能升任采购总监时间未定），现由阴经理（南京糖酒会曾到公司参观）主抓厂家直营业务，目前备货及合作中出现阻力，不如前期顺畅。经与原采购陈衍超沟通为保证共同利益且适逢春节，决定拿出部分客情费用用于疏通关系，保证我司产品在该系统能运转顺畅经请示领导决定如下：建议支持客情费5000元。给新采购经理阴燕客情费3000元，相应主管李鹏1000元，张苓每人1000元。这个费用平分，公司提供2500元，原采购陈经理提供2500元（从他每箱多加的3元的提成中预提（文件号20120363），现客户账上有现金6万元，春节已沟通备货1185件\*3元=3555元），我司出现金2500元。由于初次操作阴燕为人比较小心谨慎性格多疑，近期多次要她的卡号均不给予提供，现决定以现金形式进行支付，请公司将5000元现金打入本人工资卡内或者主任翟立飞的工资卡内，然后见面给予阴燕及李鹏，张苓。敬请领导批示！  |
|   签呈原因  | 肥城泰山新合作为超市直营客户，合作多年一直销售良好，从今年7月份马大姐果冻（北京总部下达进场命令）进场对我司产品销售造成一定影响，现原采购陈衍超调岗去下面门店当店长挂职锻炼（据收到内部消息锻炼完毕回来可能升任采购总监时间未定），现由阴经理（南京糖酒会曾到公司参观）主抓厂家直营业务，目前备货及合作中出现阻力，不如前期顺畅。经与原采购陈衍超沟通为保证共同利益且适逢春节，决定拿出部分客情费用用于疏通关系，保证我司产品在该系统能运转顺畅经请示领导决定如下：建议支持客情费5000元。给新采购经理阴燕客情费3000元，相应主管李鹏1000元，张苓每人1000元。这个费用平分，公司提供2500元，原采购陈经理提供2500元（从他每箱多加的3元的提成中预提（文件号20120363），现客户账上有现金6万元，春节已沟通备货1185件\*3元=3555元），我司出现金2500元。由于初次操作阴燕为人比较小心谨慎性格多疑，近期多次要她的卡号均不给予提供，现决定以现金形式进行支付，请公司将5000元现金打入本人工资卡内或者主任翟立飞的工资卡内，然后见面给予阴燕及李鹏，张苓。敬请领导批示！  |
|   涉及金额  | 5000.0  |   类别  | 果冻  |
|   费用类别  | 招待费用（客情费用）  |
| 附件:http://121.12.161.252/images/pic/news/fj.gif[山东-20120363 肥城泰山新合作采购提成申请-20120313](http://121.12.161.252/common/upload/download.jsp?displayFileName=山东-20120363%20肥城泰山新合作采购提成申请-20120313&PATH=workflow/FL0042/山东-20120363%20肥城泰山新合作采购提成申请-20120313_20160485927208.jpg) http://121.12.161.252/images/pic/news/fj.gif[肥城新合作果冻新品提成批复件-20150108](http://121.12.161.252/common/upload/download.jsp?displayFileName=肥城新合作果冻新品提成批复件-20150108&PATH=workflow/FL0042/肥城新合作果冻新品提成批复件-20150108_20160485944556.doc) http://121.12.161.252/images/pic/news/fj.gif[于明晓工行工资卡号](http://121.12.161.252/common/upload/download.jsp?displayFileName=于明晓工行工资卡号&PATH=workflow/FL0042/于明晓工行工资卡号_2016049029671.jpg)  |
| 审批记录:2016-01-04 21:00:40 于明晓：发送人与接收人岗位相同，自动跳过！2016-01-04 21:00:40 于明晓：发送人与接收人岗位相同，自动跳过！2016-01-05 09:22:26 庞津：该客户今年销量27.2万，现申请公司出2500元，预提原采购陈经理提成2500元，共5000元，给新采购经理阴燕客情费3000元，相应主管李鹏1000元，张苓1000元，请领导批示！2016-01-05 10:53:26 翟仕华：同意。2016-01-05 13:42:33 朱志伟：同意客情申请，款项打入主任翟立飞的工资卡内，要求于明晓经理与主任一起送交，以示证明。2016-01-11 08:48:30 覃晓：已跟进 |

**填单:**于明晓                                       **填单时间:**2016-01-04  |

 |

窗体底端 |